

## FORMACIÓ PER PERSONES EMPRENEDORES I EMPRESSES

### COM POSAR EL PREU ALS MEUS PRODUCTES O SERVEIS (ONLINE)

**Dates:** 2 de novembre de 2020

**Horari:** de 9:00h a 13:30 h

**Lloc:** Online, mitjançant ZOOM, plataforma online de videoconferències.

**Perfil dels participants:** Adreçat principalment a persones emprenedores que tinguin un projecte o una idea empresarial i petites empreses que comencin la seva activitat.

**Continguts:** Els objectius principals del taller són aprendre a aplicar diferents sistemes per determinar el preu de venda, entendre les fórmules per a fixar els preus dels productes o serveis i calcular el marge brut comercial ja que és determinant en la viabilitat del negoci i comprendre la importància del marge.

- Com fixem el preu? 8 passos per fixar-lo.
- Marge brut comercial: Què és i com es calcula
- Fórmules per fixar els preus:
  - Increment sobre el cost
  - Multiplicador
  - Marge sobre el preu de venda
- Com afecta el preu a la viabilitat de la meua idea
  - Imatge
  - Punt d'equilibri
  - Pla de tresoreria
- Gestió del negoci en funció dels marges per seccions o productes
- Casos pràctics d'exemples reals

**Expert:** Eulàlia Balañà de l'empresa EBCCE, amb 20 anys d'experiència en la creació i consolidació d'empreses i especialitzada en la gestió empresarial, l'àrea comercial, estudis de mercat i màrqueting.

**Places:** 15

**Inscripcions:** <https://goo.gl/forms/uSIGlvE9OyK43YNi1>

**Preu:** Gratuït. Places limitades.